

TRUENDO ist ein dynamisches und erfolgreiches Unternehmen mit Sitz in Wien. In den letzten drei Jahren haben wir in Zusammenarbeit mit namhaften Kunden eine erfolgreiche DSGVO-Lösung für Unternehmenswebseiten entwickelt.

Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d)

Um schnellstmöglich weiter wachsen zu können, suchen wir motivierte Vertriebsmitarbeiter/innen, die uns im ersten Schritt unterstützen den Vertrieb in der DACH-Region und anschließend in Europa aufzubauen und auszurollen.

In dieser Position erwartest dich:

- der Verkauf eines sinnvollen Produktes, das gesetzlich vorgeschrieben ist und realen Kundennutzen bringt
- Gespräche mit CEOs von internationalen Konzernen sowie Calls mit 1 Mann Betrieben
- Raum für eigene Gestaltung und die aktive Einbringung von eigenen Ideen

Das solltest du mitbringen:

- erste Erfahrung im Vertrieb (Telefonvertrieb), im besten Fall 2-4 Jahre
- sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse sind von Vorteil
- erste Erfahrungen im Saas und Salesforce Bereich sind von Vorteil

Wir bieten ein modernes Office im 22. Bezirk mit einer Traumaussicht über die Donau-Auen. Wir sind ein internationales Team, das auch über den Arbeitsbereich hinaus gerne etwas zusammen unternimmt. Regelmäßige Company Lunches, Company Events, Homeoffice und viele weitere Benefits sind selbstverständlich, sowie auch vielversprechende zukünftige Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

Dein jährliches Fixeinkommen beginnt bei 40.000 Euro brutto und richtet sich nach Erfahrung plus unser ungedeckeltes Provisionsmodell.

Wir freuen uns auf deine Kontaktaufnahme unter career@truendo.com

Bitte schick uns ein paar Grundinformationen von dir. Du kannst dich gerne auch über LinkedIn an uns wenden. (Ein Lebenslauf und Anschreiben ist nicht nötig).